

Código: CCV047

Duración: 20 minutos



Técnicas de ventas para mercaderistas

Los mercaderistas necesitan estrategias específicas para destacar. Aprende técnicas probadas desde el contacto inicial hasta la evaluación de visitas.

Objetivo:

Capacitar en tácticas de ventas efectivas diseñadas específicamente para mercaderistas.

Contenido:

- Contacto inicial
- Identificar necesidades
- Presentar la propuesta
- Manejar las objeciones
- Cerrar la venta
- Evaluar la visita

Recursos:

Curso Interactivo en HTML5, Empaquetado Scorm 1.2, Banco de preguntas para certificación

Metodología:

El curso ha sido diseñado bajo el modelo de formación andragógica virtual asincrónica para promover el aprendizaje autónomo, permitiendo a los participantes avanzar a su propio ritmo y según su disponibilidad.

El diseño instruccional de este curso se orienta a la educación de adultos, reconociendo la experiencia previa de los estudiantes y fomentando tanto la autogestión como la aplicación práctica del conocimiento en contextos reales. Los contenidos se organizan en unidades de microaprendizaje secuenciales y se enriquecen con recursos multimedia interactivos, tales como videos explicativos, simuladores, infografías, lecturas complementarias en formato PDF y evaluaciones formativas.